



 Février 2026 | Grand Nancy Innovation – Technopole / Incubateur / EU-BIC

 *Une nouvelle année commence, porteuse de nouvelles idées, de projets audacieux et de belles initiatives à faire émerger. Chez GNI, l'innovation continue d'être notre fil conducteur : accompagner, connecter et faire grandir celles et ceux qui osent entreprendre.*



Projet du mois

Focus startup : NOCTIMED, l'innovation santé au service de l'autonomie

Noctimed est une startup de dispositifs médicaux fondée par Ahmad Chalhoub, ergothérapeute de formation et entrepreneur engagé.

Son ambition est claire : **faciliter le passage assis/allongé pour les personnes à mobilité réduite**, tout en améliorant la qualité de vie au travail des aidants et des soignants. Noctimed répond ainsi à un double enjeu majeur : l'autonomie des patients et la pénurie de professionnels de l'accompagnement.

 2025 a marqué un tournant décisif pour la startup, avec une succession de reconnaissance et de temps forts.

Ahmad a été distingué à plusieurs reprises notamment en devenant **lauréat du Prix Pépite**, mais aussi **Jeunes Talents Grand Est 2024** et **Talents des Cités 2025** illustrant l'impact social et territorial fort de son projet.

Noctimed a également été mis à l'honneur lors d'événements économiques majeurs comme **les Ailes de Cristal** , où la startup a figuré parmi les lauréats, ou encore lors de la tournée **Entrepreneuriat Quartiers 2030** de Bpifrance.

Point d'orgue de l'année : la **présentation de Noctimed au Sénat** , une reconnaissance institutionnelle forte des enjeux portés par le projet en matière de handicap, de santé et d'innovation.

Présente sur de nombreuses scènes, Noctimed incarne une nouvelle génération d'entrepreneurs : engagés, agiles et profondément ancrés dans les besoins du terrain.

Un projet à impact, une trajectoire inspirante, et une dynamique prometteuse que GNI est fier de mettre en lumière en ce début d'année 2026. 🚀



Bravos et réussites



Les réussites GNI

 **Bravo à la nouvelle promo !**

Début d'année, **8 porteurs de projets** ont fait leurs premiers pas dans l'aventure du **Bootcamp GNI**.

Trois mois d'intensité les attendent pour structurer leurs idées, challenger leurs modèles et faire mûrir leurs projets.

Objectif final : **monter sur le ring lors du Get In The Ring** prêts à défendre leur vision avec ambition et conviction.

Une promo motivée, pleine d'énergie et d'envie d'entreprendre : bienvenue à toutes et tous, et bravo pour ce premier pas ! 



Les événements à venir



Prochaine Spark Session

Le 26 février, GNI vous propose une intervention pratique et sans détour avec Jade Talbot, experte au CIC. Au programme : comprendre les attentes d'une banque, structurer son discours, éviter les erreurs classiques et maximiser ses chances de convaincre lors d'un RDV financier. Un temps fort incontournable pour toutes celles et ceux qui préparent une demande de financement.

 Inscription obligatoire – lien d'inscription à retrouver ici 



La vie de GNI

Portrait de David

Présent depuis le tout début de l'aventure GNI, David Gegonne en est aujourd'hui le Directeur Exécutif. Véritable pilier de l'incubateur, il œuvre chaque jour à faire fonctionner la machine GNI avec fluidité, exigence... et surtout beaucoup de bonne humeur.

En plus de piloter l'incubateur, David joue un rôle clé dans la gestion et l'animation des bureaux de l'ORBOR, veillant à offrir un cadre de travail stimulant et accueillant pour les entrepreneurs.

Il est également un maillon essentiel du lien entre les écoles et GNI, contribuant activement à rapprocher les mondes académiques et entrepreneuriaux.



À écouter / À lire / À tester

À LIRE !



Cette référence de Timothy Ferriss est un incontournable pour un (futur véritable) entrepreneur. L'autre y explique comment améliorer sa productivité et déléguer pour optimiser son temps de travail. Sa méthode permet ainsi de se dégager du temps pour vivre la vie que l'on souhaite. Les mots-clés de cet ouvrage : concentration sur les tâches à fort rendement pour son entreprise, délégation des tâches chronophages et automatisation. L'auteur met en avant la liberté offerte par une entreprise digitalisée et comment gagner de l'argent en misant sur ses forces plutôt que sur ses faiblesses.



Paroles d'experts

Avant de penser outil, pensez organisation : la facture électronique se préparer dès aujourd'hui.

*La réussite de la facture électronique ne repose pas seulement sur la technologie, mais sur la **bonne organisation interne**.*

*Avant de choisir votre plateforme ou votre prestataire, prenez le temps de **cartographier vos flux de facturation**, d'**identifier vos interlocuteurs clés** et de **simplifier vos processus existants**.*

*Cette réflexion préalable est la clé pour aborder la réforme sereinement et transformer cette obligation en **levier de performance et de fluidité**.*

*Chez **Yzico**, nous sommes convaincus que la simplicité naît d'une bonne préparation.*

Valérie Creusot Riviere - Expert Comptable associée Yzico

Contact : vcreusot@yzico.fr



l'Antisèche

Pourquoi je veux innover ?

Innover ne signifie pas forcément créer plus, ce peut être simplement créer mieux, à l'échelle du process ou au niveau du produit.

Avant de lancer une nouvelle idée, prenez le temps de questionner votre stratégie : à quel besoin réel répondez-vous, pour qui, et avec quel impact ?

Une innovation pertinente est toujours alignée avec votre vision, vos ressources et votre marché.



Grand Nancy Innovation

5 rue Jacques Villermaux, 54000, Nancy

Cet email a été envoyé à vcreusot@yzico.fr.

Vous avez reçu cet email parce que vous vous êtes inscrit à notre newsletter.

[Se désinscrire](#)